

Die IFS, die Expertin für Dienstleistungen rund um die Immobilie, betreut über 4.300 Aufzugsanlagen in ganz Österreich. Neben dem klassischen Aufzugsmanagement samt Betriebskontrollen und Notbefreiungen bieten wir auch Objektsicherheitsüberprüfungen nach der ÖNORM B1300/B1301 und die Berechnung von Energieausweisen an.

Um weiter dynamisch zu wachsen, zur Verstärkung unser Sales-Team, suchen wir einen

Mitarbeiter für Sales (m/w/d)

Teilzeit 20/30 h

Ihr Aufgabengebiet:

- Sie brennen darauf, eigenständig neue Kunden zu akquirieren und sich so Ihre eigene Pipeline aufzubauen
- Sie holen eigenständig das Maximum aus Ihren Kontakten heraus: Sie bauen über mehrere Gespräche eine positive Kundenbeziehung auf und führen die Kunden zielgerichtet zum Abschluss
- Sie entwickeln gerne ein System und Prozesse zur Entwicklung von innovativen Konzepten, Vertriebsideen und Ideen für zusätzliche Vermarktungsmöglichkeiten, um das Beste aus unserem Vertrieb herauszuholen und noch mehr Kunden zu begeistern und für uns zu gewinnen
- Auf Basis von klaren Kennzahlen bekommen Sie Feedback auf Augenhöhe, um sich tagtäglich weiterzuentwickeln und den Vertrieb jeden Tag neu zu rocken
- Sie greifen gerne zum Telefon, um potenzielle Kunden zu begeistern
- Sie sind wortgewandt und können ebenso durch professionelle Anschreiben, Angebote und Vertragsverhandlungen überzeugen, inkl. Social Selling
- Sie repräsentieren das Unternehmen souverän auch vor Ort, z. B. beim Kunden oder auf Veranstaltungen
- Beobachtung der Markt- und Wettbewerbsentwicklung
- Teilnahme an einschlägigen Veranstaltungen zur Kundenakquise

Ihr Profil:

- Sie haben ein Hochschulstudium z.B. im Bereich BWL/IT/Wirtschaftsinformatik erfolgreich abgeschlossen oder verfügen über eine vergleichbare Ausbildung mit Systemkenntnissen zu ERP, CRM und Business Intelligence
- Kommunikation ist Ihre Leidenschaft und Sie haben mindestens dreijährige Erfahrung im Vertrieb (optimaler Weise im Immobilien-, Property- und Assetmanagement)
- Sie überzeugen durch Begeisterungsfähigkeit und starke Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Sie handeln kunden- und qualitätsorientiert und haben ein Gespür für Dienstleistungsprodukte und Marktsituationen
- Sie bringen Eigeninitiative mit und behalten auch in einem sehr flexiblen Umfeld durch eine strukturierte Arbeitsweise stets den Überblick

Unser Angebot:

- Ein abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem stabilen und erfolgreichen Unternehmen
- Eine attraktive Vergütung und Work Life Balance durch flexible Arbeitszeiten
- Ein motiviertes und engagiertes Team mit viel Branchenerfahrung
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- Das Jahresbruttogehalt beträgt mind. € 45.000.- (auf Basis einer Vollzeitbeschäftigung; Fixum und Prämie; abhängig von Ihrer Berufserfahrung und Qualifikation ist eine Überzahlung möglich)
- Anspruch auf Provision nach Erfolgsbasis

BEWERBEN SIE SICH BEI UNS!

Wenn Sie Lust darauf haben, in enger Teamarbeit Außergewöhnliches zu leisten und an sich selbst hohe Erwartungen stellen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter:

ifs Immobilien Facility Services GmbH
z.H. Herrn Mag. Christian Braun
Gaudenzdorfer Gürtel 67/Top 2.2
1120 Wien

bewerbungen@i-f-s.eu

<http://www.i-f-s.eu/karriere>